

Yozma Group Korea

1. Yozma Fund

다국적 기업의 적극적인 이스라엘 진출

- 기술 혁신 적극 추구



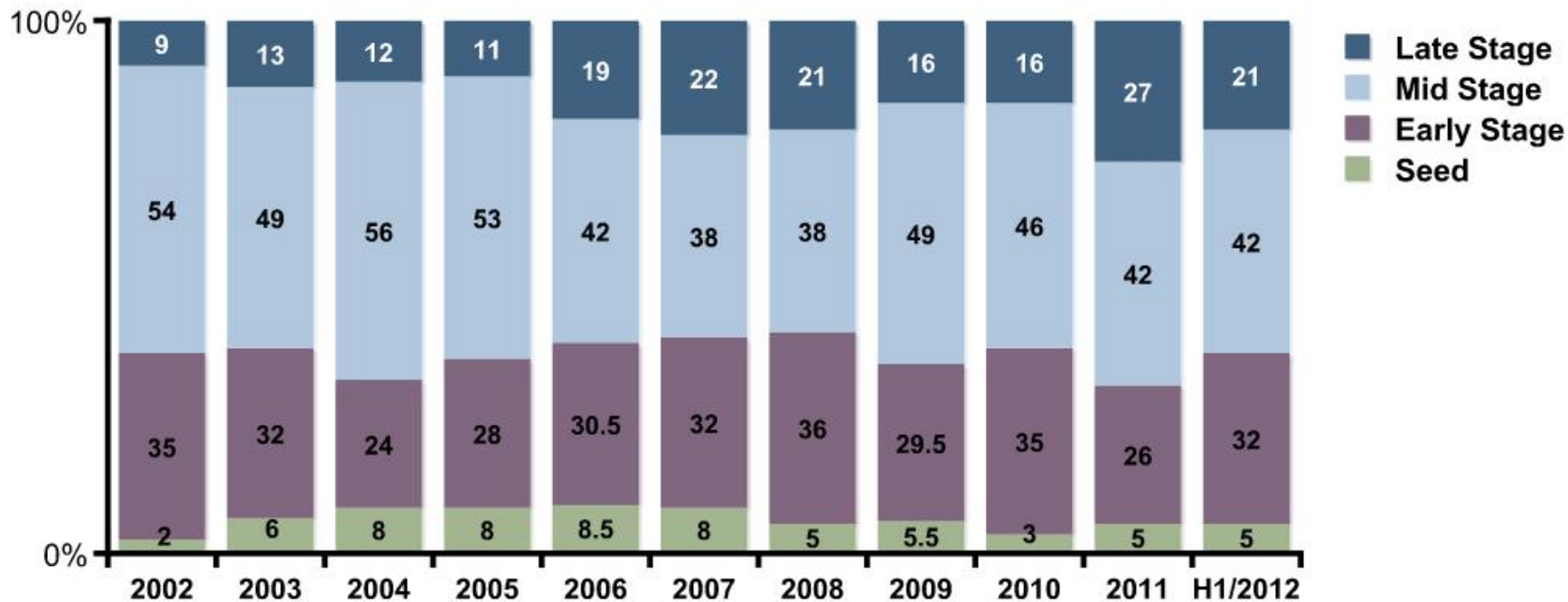
요즈마 펀드 투자

요즈마 펀드 포트폴리오

투자펀드	펀드 국적	초기규모 (백만 달러)	10년 후 가치 (백만 달러)
Eurofund	독일	20	90
Gemini	미국	25	550
Inventech	네덜란드	20	40
JPV	미국&극동지역	20	675
Medica	미국	20	130
Nitzanim-Concord	일본	20	280
Polaris	미국	20	945
Star	독일&싱가포르	20	900
VERTEX	싱가포르	20	250
Walden	미국	25	175
총액		210	4,035

요즈마 펀드 투자

단계 별 VC 투자



Source: IVC Research Center

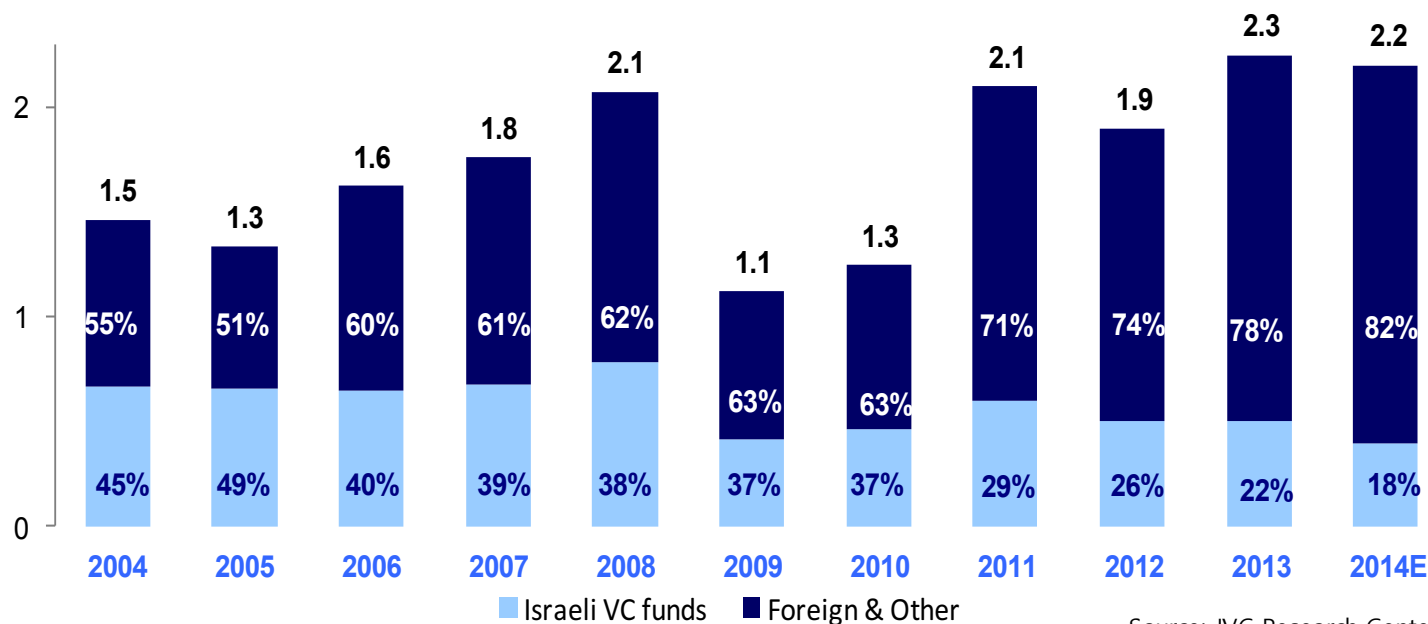
요즈마 펀드 투자

연간 총액 대비 VC 투자 및 이스라엘 VC 기금 (2004-2014E)

10년: \$170억

이스라엘 VC 기금: \$57억, 전체 37%

기타 투자자: \$100억, 전체 63%



Source: IVC Research Center

요즈마 펀드

Mission : 이스라엘 내 벤처 캐피탈 시장 생성



40:60

- 자본 \$1억으로 설립됨
- 파트너 대상으로 선정된 조건 하에 5년에 걸쳐 정부 지분 매입을 허용함
- 정부 (40) : 민간 (60)
- 전략적 파트너들과 함께 10개의 모태펀드 기금 설립 (요즈마펀드 : \$800만)
- 15개 직접투자

- ✓ 이스라엘 초기벤처들에 투자하여 10개의 펀드 중 6개 펀드에서 100%가 넘는 수익률을 달성했고 최고 123% 수익률을 기록
- ✓ 10개의 drop-down fund 가운데 9개가 옵션 행사, 정부로부터 매입
- ✓ 이스라엘 벤처 캐피탈 시장 형성

투자성과

요즈마 펀드 주요 투자기업 (1/2)

업종	투자기업	세부업종	투자금액	상태
의료	바이오센스 (BioSence)	의료 영상기기	100만 달러	존슨 앤드 존슨(J&J)에 4억 3,000만 달러에 매각
	X테크놀로지 (X-Technologies)	순환기내과용 의료장비	150만 달러	가이단트(Gidant)에 2억 달러에 매각
	인스텐트 (Instent)	혈관주입 의료장비	24만 달러	나스닥 상장
	인플루언스 (Influence)	비뇨기과 의료장비	80만 달러	에이엠에스(AMS)에 4,600만 달러에매각
	라디엔시 (Radiancy)	제모 의료장비	130만 달러	프토메딕스(PhtoMedix)와 합병
	디스크오테크 (Disc-O-Tech)	척추와 등 의료장비	200만 달러	6,000만 달러에 판매
	캔파이트 (CanFite)	암관련 바이오기술	250만 달러	임상실험 2단계

투자성과

요즈마 펀드 주요 투자기업 (2/2)

업종	투자기업	세부업종	투자금액	상태
정보 기술	텔레게이트 (Telegate)	케이블 모뎀	280만 달러	테라온(Terayon)에 1억 달러에 매각
	컴터치 (CommTouch)	인터넷 스팸방지 소프트웨어	100만 달러	나스닥 상장. 수익 800만 달러
	오라미르 (Oramir)	반도체 설비	60만 달러	어플라이트 머티리얼스(App. Materials)에 2700만 달러에 매각
	세큐리티-7 (Security-7)	인터넷 보안	75만 달러	CA에 2,000만 달러에 매각
	유비꼬 (Ubique))	인터넷 통신	65만 달러	AOL에 1,600만 달러에 매각
	카이라이트 (KaiLight)	광통신	400만 달러	옵티멈(optimum)에 4,500만 달러에 매각
	콘듀이트 (Conduit)	인터넷 관련	220만 달러	JP 모건(JP Morgan)에 1억 2,000만 달러에 매각

2. Korean Start-up Ecosystem

한국 스타트업 생태계

Lack of global start-up

- 한국사람들은 근면성, 프로페셔널함, 그리고 능력까지 갖추었지만,
문화적인 연유로 기업가정신이 발달하지 못했고, 실패에 두려워하는 사람들이 많음
- 이를 극복하고 창업을 하는 기업가들도 있지만, '내수 시장'만을 고려해 비즈니스를 함



한국 스타트업 생태계

Lack of global network

- 아이디어와 기술력이 뛰어난 한국 기업이 세계적으로 부각되지 못한 것은 '글로벌 네트워크'의 부재 탓
- 우수한 한국의 스타트업들이 글로벌 네트워크를 통해 전세계 시장으로 진출한다면 여러 Market Cap을 동시에 가져감으로써 시너지 극대화 가능



1조 2,000억 원 인수



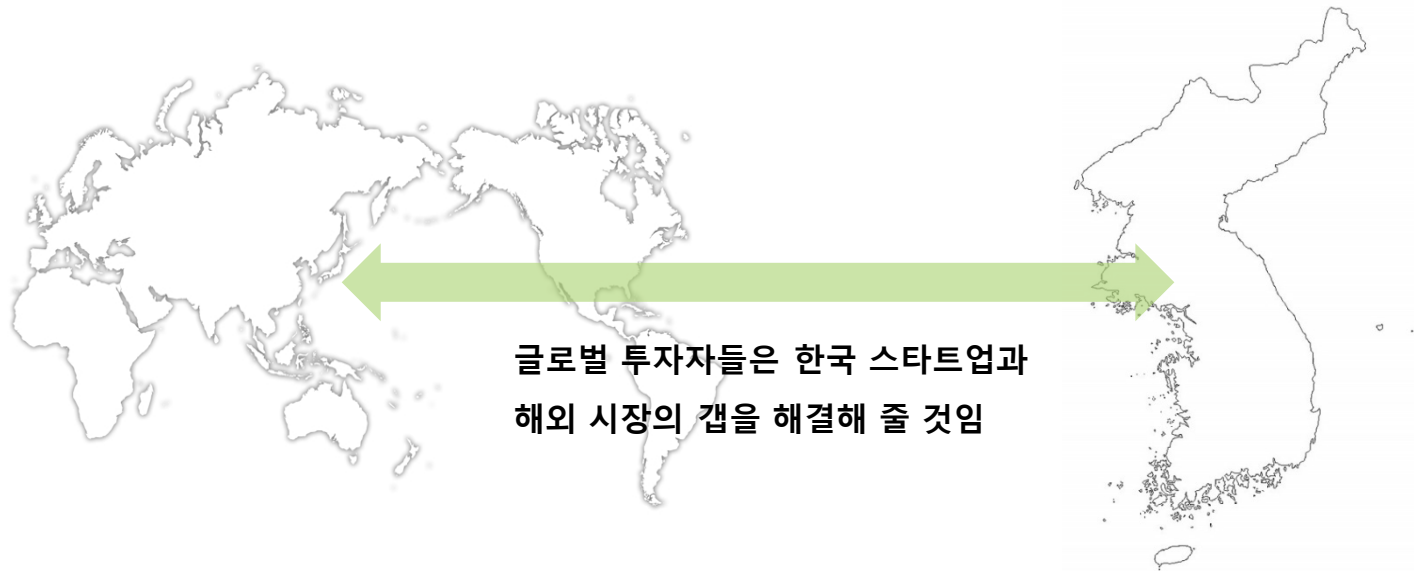
650억 원 인수

국민내비 김기사

한국 스타트업 생태계

Lack of global investors

- 작년에 약 1.4조의 벤처 투자가 이루어짐
- 투자금액의 대부분은 국내 벤처캐피탈, 글로벌 벤처캐피탈 자금 유입이 부족함
- 글로벌 벤처캐피탈 투자의 부족은 글로벌 IPO와 M&A 부족이라는 결과를 초래할 것임

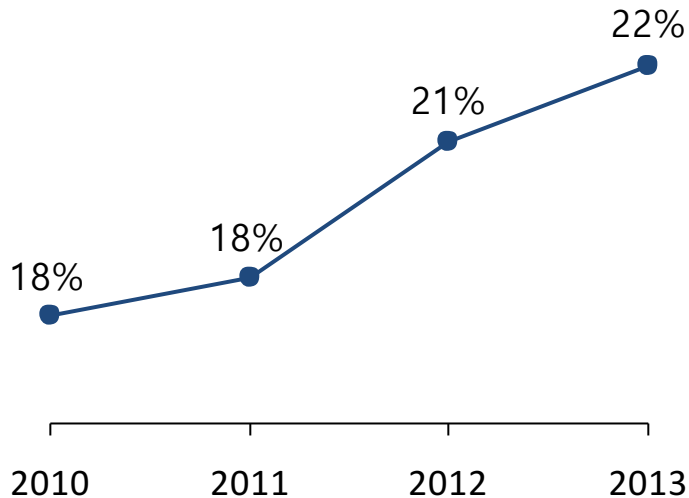


한국 스타트업 생태계

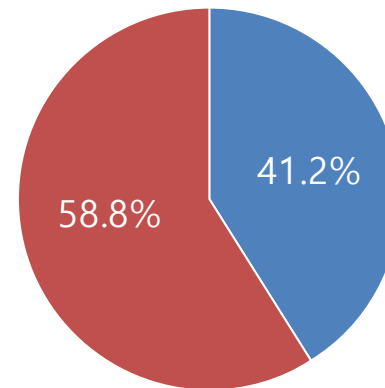
Venture firms are at risk

- 현재의 대기업 중심의 경제는 한국 스타트업 생태계에 긍정적인 영향이 되지 못함
- 새로 창업한 기업가들은 Death Valley를 헤어나오지 못하는 경향이 있음

Economic concentration of Top 2 conglomerates (GDP)



Survival rate of newly established firm

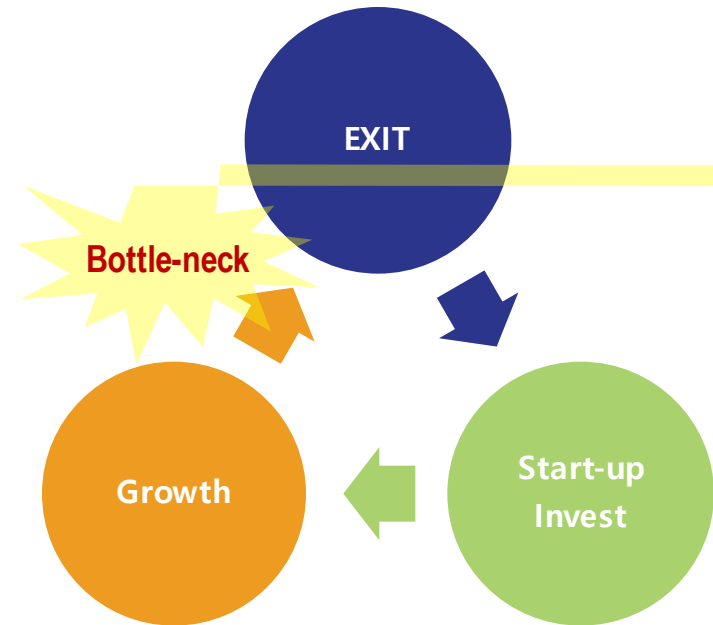


- ✓ 새로 만들어진 벤처 회사들의 41.2%만이 창업 후 3년을 버팀
- ✓ OECD 최하위 수치

한국 스타트업 생태계

Limited exit route

- 스타트업이 IPO(KOSDAQ)된 케이스가 적으며, M&A 시장규모가 상대적으로 작음
- 벤처캐피탈들은 후기 스테이지 기업에 투자를 하는 등 더 보수적으로 자금을 운용함
- EXIT이 쉬운 회사들만 골라 투자하기때문에 좋은 기술을 가진 회사들에 장기적 투자를 꺼림



3. Yozma Suggestion

Yozma Suggestion

Joint Venture 전략

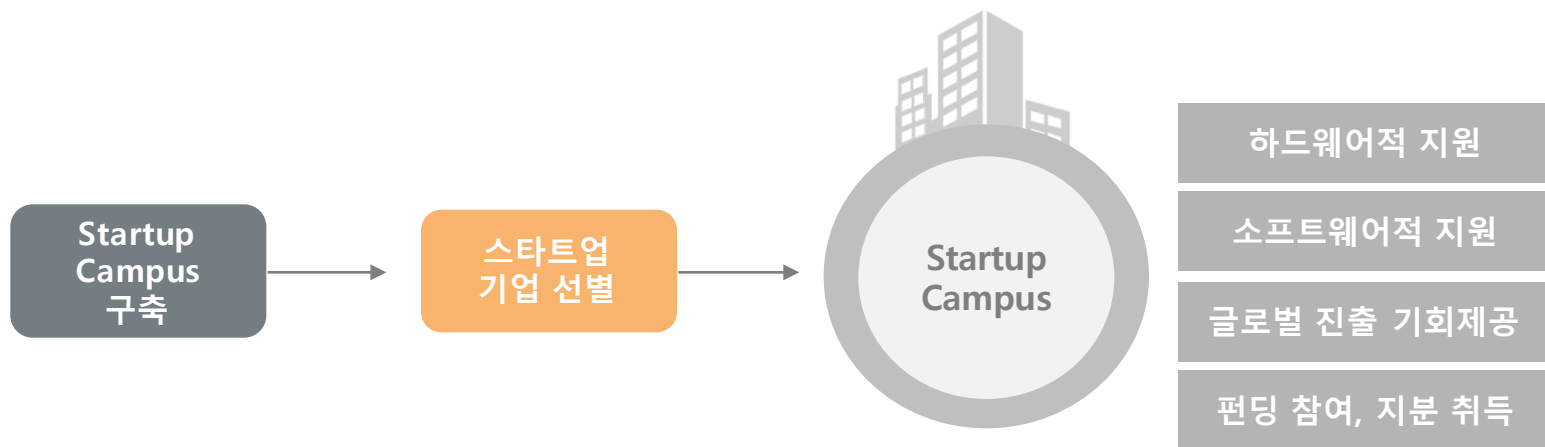


- 2개국 이상의 기업·개인·정부기관이 특정기업체 운영에 공동으로 참여하는 해외투자방식
- 조인트 벤처에 참가하는 기업들이 소유권과 기업의 경영을 분담하여 자본·기술 등 상대방 기업이 소유하고 있는 강점을 이용할 수 있고 위험을 분담→구체적인 진출 전략 구현 가능

Yozma Suggestion

요즈마 스타트업 캠퍼스(Yozma Startup Campus)

- 요즈마그룹 고유의 창업 철학을 토대로 한국 기업가의 글로벌 창업 지원하는 플랫폼
- 향후 싱가포르, 인도네시아 등 해외 거점지역에도 조성할 예정
- 소프트웨어, 바이오, 정보기술, 인터넷 등 분야별 초기기업에 특성화된 교육/훈련 과정 제공
- 세계 유수의 벤처 분야 리더들의 강연 주최 및 교류 기회 지원
- 글로벌 투자자 네트워크에 수시로 노출될 수 있는 환경 조성
- 한국 스타트업 기업의 성장과 글로벌화에 기여
- 아시아 스타트업 허브로 육성할 계획



Yozma Suggestion

요즈마 스타트업 캠퍼스의 차별점

"Start Global"

- 창업 초기부터 국내와 해외의 시장을 동등한 위치로 설정해 해외 진출의 기회 및 시장 확장의 기회를 제공
- 요즈마그룹이 갖고 있는 전세계 글로벌 네트워크를 활용해 팀빌딩 단계에서부터 나스닥 상장까지 지속적으로 글로벌 시장에 노출

후츠파(Chutzpah)
정신

- 실패를 두려워하지 않는 이스라엘의 '후츠파' 정신 및 끊임 없는 질문과 토론에 기반을 둔 이스라엘 교육방식 도입
- 청소년을 위한 창업클래스 프로그램을 통해 조기에 기업가정신을 심어 주고 창업경험을 제공해 도전정신을 갖춘 '창업형 인재'를 양성

아시아 스타트업
허브 육성

- 아시아 청년들이 한국을 거점으로 교류, 협력, 합병 하여 창업 초기부터 글로벌 기업이 탄생하는 환경을 조성
- 해외 투자자가 한국을 통해 아시아 신흥국의 창업 시장에 투자할 기회 확보
- 요즈마 스타트업 캠퍼스는 아시아 스타트업 허브의 중추적인 역할을 수행할 것으로 기대

요즈마그룹이 수많은
인큐베이팅 경험을 통해
쌓아온 방법과 노하우를
집중적으로 도입할 예정

Yozma Suggestion

기대효과

- 인큐베이션, 엑셀러레이팅, 초기투자 등을 통해 초기 스타트업들이 **죽음의 계곡(The Death Valley)**을 극복
- 광범위한 교육 및 멘토링을 통해 한국 청년사회에 **창업가적** 문화를 전파하고, 그들의 **혁신적 기업가 정신**을 고취



Yozma Suggestion

요즈마 스타트업 캠퍼스 협력기관

Global Investment
U.S.A/ UK/ China
/Israel/Asia



Investment/
Accelerator/
R&D Fund



ActnerLAB



MIRAKLE LAB

Accounting/IPO/
Global M&A



Legal Service



Hardware
Accelerator



Local M&A



Technology
Licensing



Global Marketing



Overseas
Expansion



Design



Yozma Advisors



Yigal Erlich
Yozma Group
Chairman, CEO, Founder



Boaz Goldschmidt
Yozma Group
Vice Chairman



Leon (Wonjae) Lee
Yozma Group
Korea Country Head



Ran Erlich
Yozma Group
Vice President,
/Managing Partner

Yozma Advisors



Chung Su Hong
Yozma Group Korea
Senior Advisor

CHC Partners
Chairman



David Inje Cho
Yozma Campus
Vice Principal/Managing
Director



Shay Marcus
Yozma Group
Technology Transfer
Venture Partner



Leon Kraversky
Yozma Group
Energy Dept.
Venture Partner

Yozma Advisors



Orli Ben-Zion,
Yozma Group
CFO



Joseph Hong
Yozma Ventures
Managing Partner



Hunje Cho
Yozma Campus
Venture Partner

ActnerLab
CTO



Jeon Jinhee
Yozma BHT
Managing Partner

Yozma Advisors



Su-Jin Jang
Yozma Ventures
Bio-Healthcare
Venture Partner



Mordechai Sheves
Weizmann Institute of
Technology
Vice President for
Technology transfer



Roni Einav
Yozma Campus
Venture Partner

Einav Hi-Tec Asset
Founder, Chairman



Elliott W. Wislar
ClearBrook
Founder, CEO

Yozma Advisors



Ronen Shilo
Conduit
Founder, Chairman



Kim Hong-Kee
Samil PwC
Assurance & Deal
Business
Senior Partner



Avishai Abrahami
WIX.com
Co-founder, Chairman



Sam Lin
ISPC
President

Yozma Advisors



Chris Winter
Brightstar Partners
Managing Partner



Tony Rabar
Brightstar Partners
Managing Partner



Harry Oh
Brightstar Partners
Managing Partner



Timothy C. Ng
Clearbrook
Chief Investment Officer

Yozma Advisors



Jongsik Lee
Panda Korea
Founder, CEO



Sean Ryu
Fenox Korea
CEO



Joon Sung Lee
Yozma Campus
Venture Partner



Tae Hoon Choi
The Korea-Israel
Industrial R&D
Foundation
Director General

Yozma Advisors



Kyle Doh
Yozma Ventures
Venture Partner

Yozma Suggestion – Y-Bridge

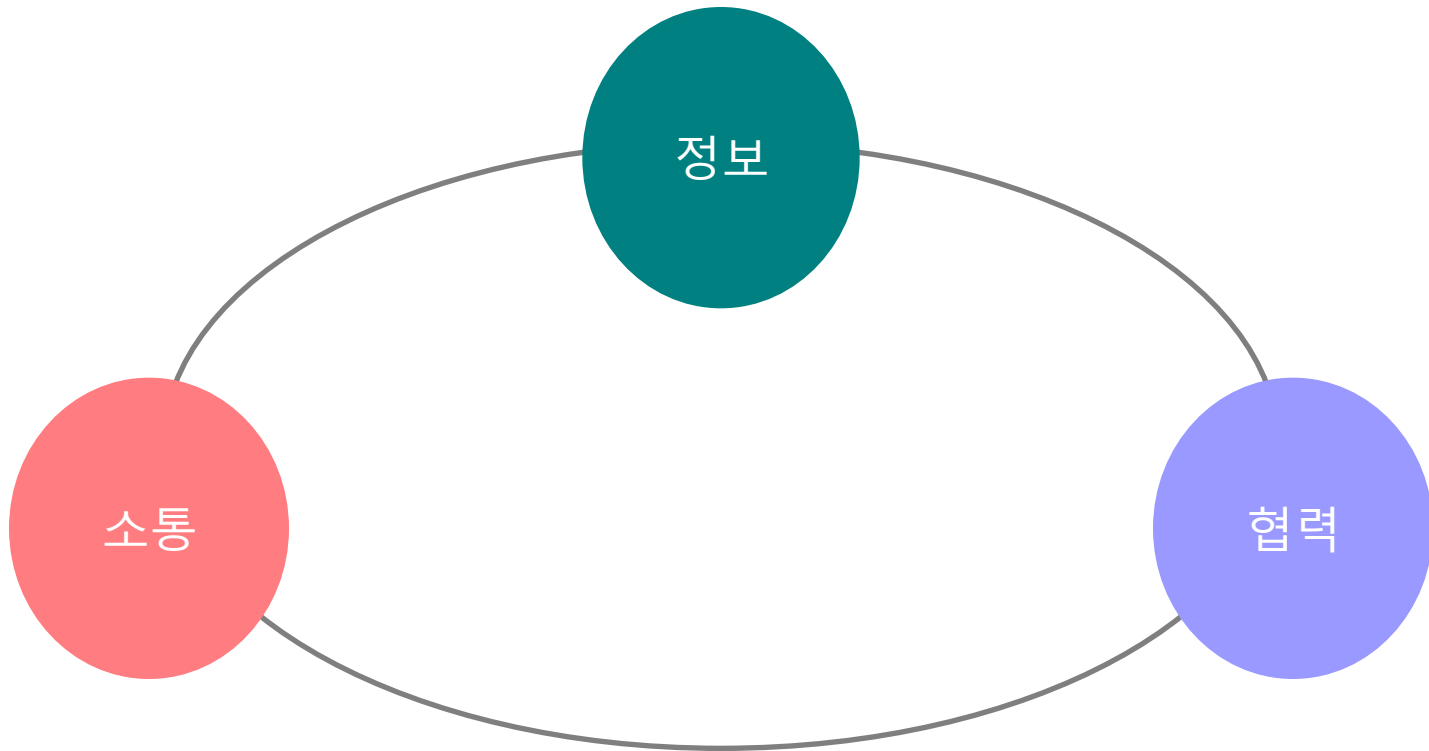
스타트업 지원 플랫폼



—
와이브릿지는 창업준비/신생기업에게 희망정보를
제공하여 성장을 도와주는 무료 비즈니스 플랫폼입니다.

Yozma Suggestion

Y-Bridge의 핵심기능



Yozma Suggestion

Y-Bridge 사용법 – 정보 Searching



Searching

Startup에 필요한 모든 종합정보와 지식을 찾아보고 관리할 수 있습니다

정책이슈, 경영정보, 지원사업, 투자정보, 교육서비스, 공모전 등 이 모든 정보를 사용자 맞춤형으로 제공하여 가장 필요한 정보를 등록 드리겠습니다. 구글링이 필요없는 참신한 검색기능과 정보제공서비스로 Startup의 8시 뉴스와 신문의 1면을 Sugarain에서 확인하세요.



Yozma Suggestion

Y-Bridge 사용법 – Coworking

Co-working

기업내외부의 협력업무로 참여하는 벤처기업
에게 편리하고, 빠른소통의 공간을 드립니다

소규모의 벤처창업에서 한사람, 한사람 모두가 만능 엔터테
인먼트입니다. 스케줄관리, 업무현황, 아이디어 제안 등 소통
과 업무 모두 같이 진행하세요, 한사람의 가치를 높여드립니다.



Yozma Suggestion

Y-Bridge 사용법 – Networking



Networking

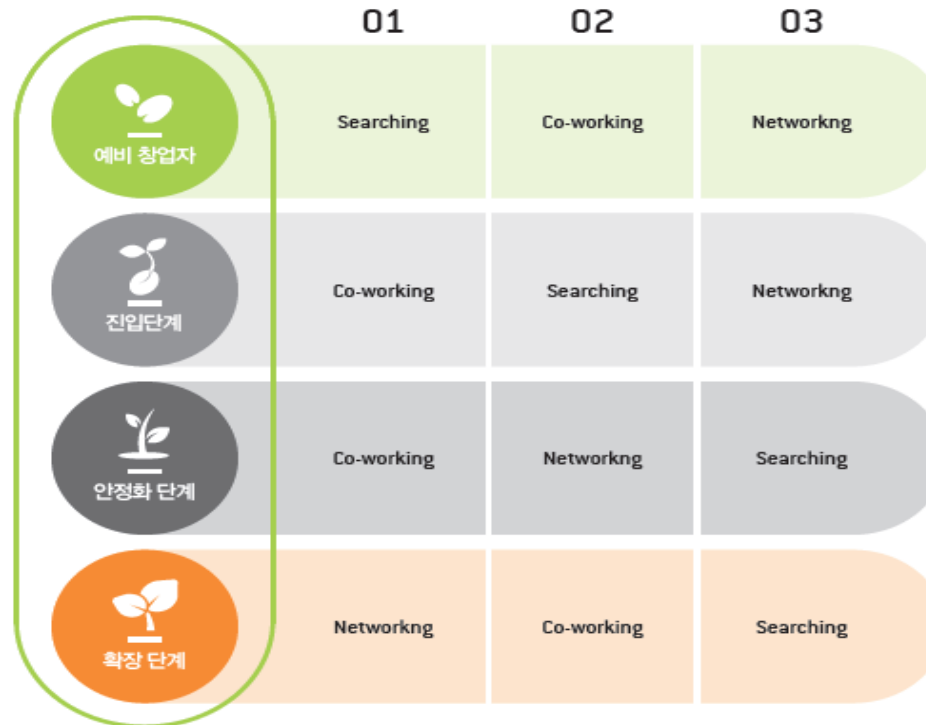
Startup에 반드시 필요한 인맥관리. 중요한 인맥 쉽게 관리하고, 찾아 성공의 Key를 잡으세요

창업에서 가장 중요한 인맥관리를 Sugarain을 통해 어떤 역할과 어디서에 무엇을 하고 있는지 쉽게 확인할 수 있습니다. 자신의 인맥과 함께 다양한 정보를 공유하여 업무의 다양성을 가져올 수 있습니다. Sugarain이 검증된 인맥을 찾아주어 창업을 위한 멘토링을 받아볼 수 있습니다.

Yozma Suggestion

맞춤형 비즈니스 플랫폼

Startup 맞춤형 비즈니스 플랫폼 Y-Bridge 은 당신의 성장단계에 따라 필요한 서비스를 분석하여 제공합니다.
제공되는 서비스는 당신의 사업에 따라 쉽게 설계할 수 있고, 효율적으로 응용할 수 있습니다.



Yozma Suggestion

문의



담당자. 구선우 매니저/ TEL. 031 603 2350 Email. yoyma@yoyma.asia/

Website. <http://www.y-bridge.co.kr/>









감사합니다
